

Michael Schneider

Michael Schneider, de origen alemán, es Secretario General de CIMARC (Centro Internacional de Métodos Alternativos de Resolución de Conflictos Mercantiles y Empresariales) y actualmente reside en Barcelona.

Cuenta con un master internacional en resolución de conflictos por la Universitat Oberta de Catalunya en Barcelona (UOC)

Está homologado y acreditado como mediador ("Registered Mediator") en CEDR (Centre of Effective Dispute Resolution) en Londres.

Además está acreditado como mediador y tercero neutral por la OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual) en Ginebra.

También ha actuado como mediador para el CONSOLAT DE MAR de la Cámara de Comercio en Barcelona.

Es miembro MCI Arb de "The Chartered Institute of Arbitrators" en Londres, de DIS (Instituto Alemán de Arbitraje) en Berlín, y de ACDMA (Asociación Catalana para el Desarrollo de la Mediación y el Arbitraje).

Además es profesor asociado e imparte los cursos de mediación mercantil y empresarial en la Universidad Oberta de Catalunya en Barcelona.

Profesionalmente, Michael Schneider ha realizado decenas de mediaciones mercantiles y empresariales tanto a nivel nacional como internacional. Ha llevado a cabo mediaciones en castellano, inglés y alemán. También ha asistido a empresas y otras organizaciones en la mediación y gestión preactiva de conflictos organizacionales y laborales, así como en la mediación de conflictos que se dan durante el desarrollo de proyectos entre empresas multinacionales. Además ha impartido varios seminarios y talleres sobre mediación mercantil y empresarial. Por ejemplo, recientemente ha impartido un taller avanzado e intensivo sobre la mediación mercantil y empresarial que ha sido organizado por la Corte Superior de Justicia de Guayaquil y la fundación Santa Gema, en Guayaquil, Ecuador

CIMARC (Centro Internacional de Métodos Alternativos de Resolución de Conflictos)

CIMARC es un centro independiente y sin ánimo de lucro que presta servicios profesionales de mediación mercantiles y métodos extrajudiciales de resolución de conflictos. Tiene como misión de promover y apoyar el uso de la mediación mercantil y otros métodos eficaces y económicos para la prevención y resolución de conflictos en la economía, industria y en el sector público.

CIMARC ofrece sus servicios tanto a nivel nacional como internacional y cuenta con instalaciones en Madrid y en Barcelona.

CIMARC ofrece entre otros los siguientes servicios:

- Gestión y administración de procesos de mediación
- Asesoramiento en prevención y resolución de conflictos empresariales y públicos.
- Formación profesional en mediación mercantil y empresarial
- Homologación y selección de mediadores y de terceros neutrales profesionales, según criterios de calidad y excelencia de los centros líderes en el mundo (p.ej. CEDR, CI Arb. etc.)
- Innovación e investigación aplicada sobre la resolución de conflictos mercantiles
- Seminarios, conferencias y encuentros

CIMARC es también un espacio, en el cual los profesionales del mundo de la mediación se reúnen e intercambian conocimientos y experiencias sobre la mejor forma de resolver conflictos mercantiles y empresariales.

¿Cuáles son los factores claves para extender el uso de la mediación profesional en conflictos mercantiles y empresariales?

En 1996 España se dotó de un sistema para la mediación/conciliación de conflictos laborales que en su día fue visto por los países europeos como uno de los más avanzados.

Poco tiempo después varias Comunidades Autónomas, entre otras Cataluña, introdujeron la mediación familiar con la puesta en marcha de leyes específicas.

En los últimos años han surgido muchas asociaciones y algunos centros para el fomento y la promoción de la mediación. (Acadma, Acam, Adimer, Aryme, Asociación Madrileña de Mediación, Centro de Mediación Familiar de la Generalitat, Cimarc, Consolat de Mar, Ponts de Mediació, Solomediación y otros más.)

Hoy en día casi cada universidad importante ofrece algún curso, postgrado o master de resolución y/o de mediación de conflictos.

Sólo Cataluña cuenta ya con unos 2.000 mediadores familiares oficialmente formados y acreditados por la Generalitat.

Además se han celebrados un gran número de congresos y conferencias específicos (entre otros durante el Forum de las culturas en 2004) para promover la mediación mercantil y empresarial.

Pese a ello, en España hay hoy en día muy pocos profesionales como mediadores mercantiles, y el recurso a la mediación profesional para resolver conflictos mercantiles y empresariales es más bien residual.

En cambio, en países europeos como Inglaterra, dónde también se empezó a extender en la mediación familiar, el uso de la mediación mercantil no para de crecer. Los mediadores mercantiles y los centros de mediación se han profesionalizado de tal manera que ya "han exportado" sus servicios a otros países, o bien han sido solicitados para reformar los sistemas judiciales y introducir la mediación mercantil y comercial en otros países europeos, sobre todo, en el Este de Europa y los Balcanes.

¿Por qué en España el uso de la mediación no ha evolucionado de la misma manera?

¿Por qué hoy en día España está por detrás en el uso de la mediación mercantil y profesional en comparación con sus vecinos?

¿Adicionalmente a todos los esfuerzos ya realizados, qué se puede hacer para fomentar y promocionar la mediación mercantil en España?

El ponente intentará dar algunas respuestas a estas preguntas. También expondrá en su presentación algunos factores claves que, tomando como punto de referencia la situación actual de la mediación profesional y mercantil en Inglaterra y su evolución durante los últimos años, podrían contibuir junto a las iniciativas ya existentes a la extensión de la mediación mercantil en España.

Barcelona, Septiembre 2007

Michael Schneider

Secretario General de CIMARC (Centro Internacional de Métodos Alternativos de Resolución de Conflictos mercantiles y empresariales)

Mediador y Director de Schneider Mediation Services S.L.