Curso Profesionalizador de Comercio internacional. Banca internacional

Universitat Oberta de Catalunya

ONLINE Y SIN HORARIOS

Curso Profesionalizador Online de Comercio internacional. Banca internacional

Inicio	100%	Duración
25 sept. 2024	Online	4 meses

Titulación: Propia

Idioma: Español

Solicita información

- Metodología 100% online
- 1.ª universidad online del mundo
- Acompañamiento personalizado

Presentación

Hoy en día, la falta de dinamismo del mercado doméstico obliga a las empresas a potenciar y girar su mirada hacia el mercado exterior. Son muchas las pymes que han abierto nuevos mercados en el extranjero y potenciado sus exportaciones. Sin embargo, la venta de bienes en el extranjero no es un proceso sencillo.

Los profesionales que quieran trabajar en el comercio internacional deben conocer desde los procesos logísticos o la gestión aduanera hasta las herramientas de intermediación bancaria, mediante una formación teórica y práctica, una especialización en comercio internacional, que minimice los riesgos en las operaciones y asegure su buen fin.

4a

THE WORLD UNIVERSITY RANKINGS

LA CUARTA UNIVERSIDAD ESPAÑOLA DE MENOS DE 50 AÑOS

Plan de estudios

Contenidos

Introducción al comercio internacional

Revisa las diferentes formas de implantación en el exterior, para posteriormente definir el ciclo operativo del comercio internacional. Se identificarán los aspectos clave de cada forma de implantación respecto al transporte y la logística: de gestión aduanera, de fiscalidad y de banca internacional.

Banca internacional

Todas las operaciones pasan por una entidad financiera. Conocer los mecanismos de estas operaciones evita problemas y, en definitiva, costes y riesgos de cambio. Al finalizar, el estudiante podrá:

- Conocer los documentos y medios de pago más habituales.
- Conocer los principios básicos del cálculo bancario para decidir el medio de financiación más adecuado.
- Analizar el riesgo país.
- Entender el mercado de divisas, su funcionamiento, los riesgos y las posibilidades de cobertura, así como los tipos de avales y garantías.

Plan de estudios

Asignatura	Horas lectivas	Duración (meses)
TOTAL DEL CURSO	125h.	4,5 m.
Introducción al comercio internacional	25h.	1,0 m.
Banca internacional	100h.	3,0 m.

Programa

- Decisión de internacionalizarse
- Realización de un análisis interno de la empresa
- Elaboración de un plan de actuación
- Realización de un análisis externo de la empresa
- Creación de un departamento de exportación
- Investigación y selección de mercados exteriores
- Formas de entrada más adecuadas en cada mercado
- Gestión administrativa de una operación de venta de exportación

Medios de pago en el comercio internacional

- Documentos básicos en operaciones de comercio internacional
- Documentos complementarios
- Estrategias para elegir el medio de pago
- Cheques personales
- Cheques bancarios
- Transferencias
- Órdenes de pago documentarias
- Remesas o cobranzas documentarias
- Créditos documentarios: qué son y para qué sirven

Financiación del comercio exterior

- Necesidad de financiar
- Fórmula del cálculo de intereses y comisiones
- Financiaciones en euros o en divisas
- Financiaciones a tipo fijo o tipos variables
- Prefinanciaciones de exportación
- Anticipos o descuentos de exportación
- Financiación de importaciones
- Nuevas modalidades de financiación
- Objetivos y contratación de los seguros de cambio
- Seguros de cambio de exportación
- Seguros de cambio de importación

Avales y garantías internacionales

- Derechos y obligaciones contractuales
- Garantías técnicas y garantías económicas
- Garantías directas y contragarantías
- Reglas de la Cámara de Comercio Internacional
- *Bid bonds* o *tender bonds*
- *Advanced payment guarantees*
- *Performance bonds*
- *Payment guarantees*
- *Maintenance guarantees*
- Avales aduaneros
- Garantías informales
- Formularios recomendados por la CCI

Perfil y competencias

Competencias del curso de especialización de Comercio Internacional. Banca Internacional

- Analizar el funcionamiento del departamento de exportación o internacional de una empresa.
- Aplicar la operativa de la exportación de productos y la implantación de una empresa en un mercado exterior.
- Efectuar operaciones de compraventa de mercancías a escala internacional.
- Llevar a cabo la gestión administrativa en las operaciones internacionales.
- Organizar y gestionar el proceso de almacenamiento y la distribución internacional de mercancías.
- Analizar los distintos medios de pago utilizados en el comercio internacional y valorar sus ventajas e inconvenientes.
- Identificar y gestionar los distintos tipos de documentos.
- Calcular intereses bancarios y la repercusión de las comisiones en los costes.
- Cuantificar los costes y los riesgos inherentes a cada tipo de financiación.
- Identificar y cuestionar los distintos tipos de avales y garantías que se pueden dar en las operaciones de comercio internacional.
- Aplicar las reglas de la Cámara de Comercio Internacional, que regulan algunas de las operaciones de comercio exterior.

- Analizar las diferentes áreas de la empresa y su estructura organizativa.
- Identificar la estructura de un departamento de exportación y cómo se desarrolla, y los objetivos y funciones de sus responsables comercial y administrativo
- Investigar y seleccionar los mercados más apropiados en función de los objetivos, los recursos y la decisión de la empresa en su proceso de internacionalización.
- Identificar las barreras arancelarias y técnicas que pueden afectar a la entrada de los productos en un determinado mercado y la posibilidad (si existe o conviene) de superarlas.
- Distinguir las diferentes formas de entrada en los mercados internacionales.
- Identificar los organismos y entidades que apoyan los procesos de internacionalización y las ayudas específicas disponibles.
- Analizar el proceso de gestión administrativa de una operación de venta internacional (exportación).
- Analizar, proponer y negociar el medio de pago más idóneo aplicable a cada operación de comercio internacional.
- Comprender la función de los documentos más importantes y cómo prepararlos o exigir que los preparen los distintos agentes que intervienen en una operación internacional.
- Calcular y poder repasar los costes bancarios.
- Valorar la forma de financiación que mejor se adapte a cada caso.
- Identificar los distintos tipos de avales y garantías que se dan en las operaciones de comercio internacional.

Más de 25 años de experiencia de e-learning

El año 1995, la UOC se convirtió en la **primera universidad en línea del mundo**. 25 años después, seguimos siendo pioneros en e-learning.

El **eLearning Innovation Center** hace evolucionar el modelo de aprendizaje para garantizar una formación de calidad, única, conectada y en red.

Requisitos y titulación

Para cursar un Curso Profesionalizador no es necesario tener una titulación oficial. Los estudiantes que superen el curso en línea recibirán un Certificado de Formación Continua en Comercio Internacional. Banca Internacional. A los estudiantes que se matriculen en una titulación de grado de la UOC, se les hará el reconocimiento académico de los créditos de estos cursos, en concepto de participación en actividades universitarias.

Titulación

Superando este Curso Profesionalizador obtienes un Certificado UOC de Formación Continua

Proceso de matrícula

Proceso de matrícula

1 Solicita información

Para más información o para iniciar los trámites de matrícula, deja tus datos en el formulario de solicitud de información.

2 Habla con nuestro equipo

Nos pondremos en contacto contigo telefónicamente para asesorarte y guiarte en el proceso de matrícula del curso que hayas elegido.

3 Descubre los detalles del curso

Te informaremos del programa, la metodología, el calendario, los descuentos y las formas de pago y financiación.

4 Formaliza la matrícula

Ya formas parte de la UOC. ¡Te damos la bienvenida!

Descuentos

La UOC ofrece una serie de descuentos para los **Seminarios, Cursos profesionalizadores, Programas de Desarrollo Profesional y el Curso de preparación para la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 y 45 años**. Para Seminarios y Programas de Desarrollo Profesional, si puedes acogerte a alguno, en el momento de hacer la matrícula debes elegirlo en el desplegable del apartado Descuentos. En caso de que puedas acogerte a más de uno, tendrás que elegir el más beneficioso. Si te interesa un Curso profesionalizador o el Curso de preparación para la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 y 45 años, para saber si puedes acogerte a alguno de nuestros descuentos, déjanos tus datos de contacto y el departamento de asesoramiento al estudiante te informará.

Descuentos para colectivos

En caso de que se te aplique uno de estos descuentos en el momento de hacer la matrícula, deberás acreditar la condición de beneficiario presentando la documentación correspondiente en el plazo de 10 días naturales.

Familia numerosa

Los estudiantes beneficiarios del título de familia numerosa reconocido por el Estado español, o por el organismo competente en el resto de países, tienen derecho a los siguientes descuentos, en función de la categoría:

- Familias numerosas de categoría **especial: descuento del 15 %**.
- Familias numerosas de categoría **general: descuento del 7,5 %**.

Personas con discapacidad

Los estudiantes con un grado de discapacidad **igual o superior al 33 %** reconocido por el Estado español, o el grado **equivalente** por cualquier otro país, tienen derecho a un **descuento del 15 %**.

Víctimas de actos terroristas

Los estudiantes (o sus hijos o cónyuges) que hayan sido reconocidos como víctimas de actos terroristas por el organismo competente en el Estado español, o de cualquier otro país, tienen derecho a un **descuento del 15** %.

Víctimas de violencia de género

Los estudiantes (y sus hijos o hijas dependientes) que hayan sido reconocidos como víctimas de violencia de género por el organismo competente en el Estado español, o de cualquier otro país, tienen derecho a un **descuento del 15 %**.

Descuentos Comunidad UOC

- **Comunidad UOC: 7 % de descuento**
  Puedes obtener este descuento si has realizado en la UOC estudios de Asignaturas libres, del Centro de Idiomas Modernos, Seminarios de Desarrollo Continuo o una especialización. Si estáis estudiando un grado o máster universitario pero aún no os habéis titulado también se os aplicará el descuento de comunidad.
- **UOC Alumni: 10 % de descuento**
  Puedes obtener este descuento si has obtenido un título oficial (de grado, licenciatura, diplomatura, ingeniería o máster universitario) o un máster o posgrado propio en la UOC.

Si os podéis acoger a alguno de los descuentos, lo tenéis que indicar en el momento de hacer la matrícula.

Descuentos para empresas

Si tu empresa u organización tiene un acuerdo con la UOC, podrás beneficiarte de descuentos y ventajas en tu matrícula. Más información.

Desistimiento de matrícula

El desistimiento consiste en la **anulación total de la matrícula con derecho a devolución del importe total**, siempre que se solicite en los **14 días naturales** posteriores a su formalización. El precio de los programas será el vigente en el momento de formalizar la matrícula.

Una vez ejercido en tiempo y forma el derecho de desistimiento, podéis solicitar la activación de la matrícula de nuevo, desde el Campus Virtual.

Consecuencias del ejercicio del derecho de desistimiento

Si ejerces tu derecho de desistimiento de la matrícula, la UOC procederá a la **devolución** en el **plazo máximo de catorce (14) días naturales** de todos los pagos que hayas efectuado, a contar desde la fecha en la que hagas la solicitud.

Por este motivo, es muy **importante que para proceder a la devolución, actualices los datos bancarios** que constan en tu Espacio personal del Campus Virtual.

Consulta la oferta formativa de la UOC **uoc.edu/es/estudios**

Universitat Oberta de Catalunya