

# **Curso Profesionalizador de Gestión de compras**

ONLINE Y SIN HORARIOS

# Curso Profesionalizador Online de Gestión de compras

**Inicio**

25 sept. 2024

**100%**

Online

**Duración**

4 meses

**Titulación:** Propia

**Idioma:** Español

[Solicita información](#)



Metodología 100% online



1.ª universidad online del mundo



Acompañamiento personalizado

## Presentación

El pilar sobre el que se sustenta toda empresa es el de la gestión comercial. Sin ventas, no hay razón para producir bienes o servicios. Por ello, en un mercado cada vez más globalizado y volátil, las empresas fortalecen sus canales y equipos de ventas, mediante estrategias de marketing que les permitan acceder a nuevos mercados.

Los estudiantes que realicen el curso de Gestión de Compras contarán con todos los medios necesarios para poder trabajar en el sector de la gestión comercial, donde es preciso tener una formación teórica y práctica en las diferentes herramientas y procesos del marketing, así como las habilidades de comunicación y negociación que aseguren el éxito empresarial.

4a



LA CUARTA UNIVERSIDAD ESPAÑOLA DE MENOS DE 50 AÑOS

# Plan de estudios

## Contenidos

### Gestión de las compras

La asignatura trata de presentar a los estudiantes los conceptos fundamentales en la gestión de compras y en la gestión de proveedores, y centra su desarrollo a partir de los núcleos temáticos principales:

- Se analiza la evolución de la función de compras en los últimos tiempos y la importancia de la gestión de las compras en la empresa, así como un análisis de las tendencias, la globalización y las exigencias de aporte de valor. Además, se trabajan las nuevas habilidades y conocimientos para la alineación de la estrategia de compras con la empresa. También se da a conocer el diseño del mejor plan estratégico de compras y las estructuras organizativas del departamento de compras.
- La gestión de compras está relacionada con los proveedores y es imprescindible saber cómo buscarlos, seleccionarlos y estudiar sus ofertas, así como evaluar si satisfacen las expectativas generales y fomentar las relaciones a largo plazo.
- Se trabaja la gestión documental derivada de las compras y los distintos medios de pago que existen, así como la gestión de stocks (importancia, tipos, factores y costes) y la gestión de la información.
- La negociación en las compras es un punto importante y en este apartado se enumeran los diferentes tipos, estilos, fases, técnicas, tácticas y posibles respuestas a los vendedores desde la visión de gestión de compras.
- Se presenta la importancia de la gestión de compras desde el punto de vista económico (concepto de rentabilidad, instrumentos para determinar desviaciones en los resultados respecto a los objetivos, acciones correctoras y ajustes). Ratios para el control económico de las compras.

## Plan de estudios

Asignatura	Horas lectivas	Duración (meses)
TOTAL DEL CURSO	100h.	4,0m.
Gestión de las compras	100h.	4,0m.

## Programa

- Estrategia de compras
- Identificación, evaluación y selección de proveedores
- Gestión de contratos, documental, de stocks y de la información en compras
- Negociación en compras
- Control económico de la gestión de compras

# Perfil y competencias

## Competencias del curso de Gestión de Compras

- Identificar, seleccionar y negociar con los proveedores idóneos, con las técnicas más adecuadas, las condiciones más ventajosas en las operaciones de compra aplicando las normas, los usos mercantiles y la legislación fiscal vigente.
- Controlar el cumplimiento de las condiciones pactadas con los proveedores y verificar que las mercancías se ajustan a los pedidos realizados.
- Elaborar y organizar, en la operación de compras, el plan de acción de acuerdo con los objetivos de la organización.
- Identificar las fases y los elementos que configuran el proceso de compra de un producto o servicio y los criterios esenciales que se aplican en la selección de ofertas de los proveedores.
- Seleccionar las ofertas de proveedores que cumplen la relación calidad-precio y las necesidades de aprovisionamiento de la empresa.
- Relacionar los elementos que caracterizan la oferta y la demanda con los parámetros que configuran la formación del precio de compra de un producto o servicio en el mercado.
- Definir los controles que hay que llevar a cabo en el almacén de los pedidos recibidos y las soluciones que se tienen que adoptar según las anomalías detectadas.
- Determinar y verificar el grado de cumplimiento de las condiciones pactadas en el contrato de compra, según los informes del almacén y el coste de las incidencias de recepción, y proponer posibles soluciones.
- Elaborar contratos de compra con el documento adecuado, utilizando la terminología mercantil apropiada y con el soporte de programas informáticos.
- Distinguir las etapas de un proceso de negociación de las condiciones de compraventa, así como la diferencia existente entre la acción de comprar o la venta y la acción de negociar.
- Interactuar con clientes y proveedores en situaciones presenciales y telefónicas utilizando el lenguaje necesario con claridad y concisión, y teniendo en cuenta las normas de protocolo.
- Negociar las condiciones y el cierre de la operación comercial con el interlocutor, los clientes y los proveedores de manera segura y precisa, con una posición flexible respecto al acuerdo, y una comunicación y un aspecto personal adecuados tanto a la situación como al contexto.

## Más de 25 años de experiencia de e-learning

El año 1995, la UOC se convirtió en la **primera universidad en línea del mundo**. 25 años después, seguimos siendo pioneros en e-learning.

El **eLearning Innovation Center** hace evolucionar el modelo de aprendizaje para garantizar una formación de calidad, única, conectada y en red.

# Requisitos y titulación

Para cursar un Curso Profesionalizador no es necesario tener una titulación oficial. Los estudiantes que superen el curso en línea recibirán un Certificado de Formación Continua en Gestión de Compras. A los estudiantes que se matriculen en una titulación de grado de la UOC, se les hará el reconocimiento académico de los créditos de estos cursos, en concepto de participación en actividades universitarias.



## Titulación

Superando este Curso Profesionalizador obtienes un Certificado UOC de Formación Continua

# Proceso de matrícula

## Proceso de matrícula

### 1 Solicita información

Para más información o para iniciar los trámites de matrícula, deja tus datos en el formulario de solicitud de información.

### 2 Habla con nuestro equipo

Nos pondremos en contacto contigo telefónicamente para asesorarte y guiarte en el proceso de matrícula del curso que hayas elegido.

### 3 Descubre los detalles del curso

Te informaremos del programa, la metodología, el calendario, los descuentos y las formas de pago y financiación.

### 4 Formaliza la matrícula

Ya formas parte de la UOC. ¡Te damos la bienvenida!

## Descuentos

La UOC ofrece una serie de descuentos para los **Seminarios, Cursos profesionalizadores, Programas de Desarrollo Profesional y el Curso de preparación para la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 y 45 años**. Para Seminarios y Programas de Desarrollo Profesional, si puedes acogerte a alguno, en el momento de hacer la matrícula debes elegirlo en el desplegable del apartado Descuentos. En caso de que puedas acogerte a más de uno, tendrás que elegir el más beneficioso. Si te interesa un Curso profesionalizador o el Curso de preparación para la prueba de acceso a la universidad para mayores de 25 y 45 años, para saber si puedes acogerte a alguno de nuestros descuentos, déjanos tus datos de contacto y el departamento de asesoramiento al estudiante te informará.

## Descuentos para colectivos

En caso de que se te aplique uno de estos descuentos en el momento de hacer la matrícula, deberás acreditar la condición de beneficiario presentando la documentación correspondiente en el plazo de 10 días naturales.

### Familia numerosa

Los estudiantes beneficiarios del título de familia numerosa reconocido por el Estado español, o por el organismo competente en el resto de países, tienen derecho a los siguientes descuentos, en función de la categoría:

- Familias numerosas de categoría **especial: descuento del 15 %**.
- Familias numerosas de categoría **general: descuento del 7,5 %**.

### Personas con discapacidad

Los estudiantes con un grado de discapacidad **igual o superior al 33 %** reconocido por el Estado español, o el grado **equivalente** por cualquier otro país, tienen derecho a un **descuento del 15 %**.

### Víctimas de actos terroristas

Los estudiantes (o sus hijos o cónyuges) que hayan sido reconocidos como víctimas de actos terroristas por el organismo competente en el Estado español, o de cualquier otro país, tienen derecho a un **descuento del 15 %**.

### Víctimas de violencia de género

Los estudiantes (y sus hijos o hijas dependientes) que hayan sido reconocidos como víctimas de violencia de género por el organismo competente en el Estado español, o de cualquier otro país, tienen derecho a un **descuento del 15 %**.

## Descuentos Comunidad UOC

- **Comunidad UOC: 7 % de descuento**  
Puedes obtener este descuento si has realizado en la UOC estudios de Asignaturas libres, del Centro de Idiomas Modernos, Seminarios de Desarrollo Continuo o una especialización. Si estáis estudiando un grado o máster universitario pero aún no os habéis titulado también se os aplicará el descuento de comunidad.
- **UOC Alumni: 10 % de descuento**  
Puedes obtener este descuento si has obtenido un título oficial (de grado, licenciatura, diplomatura, ingeniería o máster universitario) o un máster o posgrado propio en la UOC.

**Si os podéis acoger a alguno de los descuentos, lo tenéis que indicar en el momento de hacer la matrícula.**

## Descuentos para empresas

Si tu empresa u organización tiene un acuerdo con la UOC, podrás beneficiarte de descuentos y ventajas en tu matrícula. [Más información](#).

## Desistimiento de matrícula

El desistimiento consiste en la **anulación total de la matrícula con derecho a devolución del importe total**, siempre que se solicite en los **14 días naturales** posteriores a su formalización. El precio de los programas será el vigente en el momento de formalizar la matrícula.

Una vez ejercido en tiempo y forma el derecho de desistimiento, podéis solicitar la activación de la matrícula de nuevo, desde el Campus Virtual.

### Consecuencias del ejercicio del derecho de desistimiento

Si ejerces tu derecho de desistimiento de la matrícula, la UOC procederá a la **devolución** en el **plazo máximo de catorce (14) días naturales** de todos los pagos que hayas efectuado, a contar desde la fecha en la que hagas la solicitud.

Por este motivo, es muy **importante que para proceder a la devolución, actualices los datos bancarios** que constan en tu Espacio personal del Campus Virtual.

# UOC

---

Consulta la oferta formativa de la UOC [uoc.edu/es/estudios](https://uoc.edu/es/estudios)

---

 Universitat Oberta  
de Catalunya